

順服進入迦南地 6-單純愛人與經歷神蹟

蔡維恩牧師

前言：「吃虧就是佔便宜」

「吃虧就是佔便宜」這句話，乍聽之下似乎是個矛盾的說法，但它背後蘊含了深遠的智慧，可以從歷史和心理學兩個層面來解釋。這句話並非鼓勵我們盲目地去吃虧，而是強調一種更長遠、更宏觀的視角。

從歷史的角度來看，許多著名的歷史人物和商業策略都體現了「吃虧就是佔便宜」的道理。這句話強調的是一種長期的回報與信譽積累。

信譽與人脈的建立：在古代的商業社會中，信譽是比金錢更重要的資產。一個商人如果能在交易中讓出一些小利，表現出誠信和慷慨，就能贏得客戶的信任，建立長久穩固的合作關係。這些客戶日後會持續回購，甚至介紹更多新客戶，最終帶來的利益遠超過當初讓出的小利。反之，如果一個商人總是斤斤計較、想佔盡便宜，雖然一時獲利，但會失去信譽，最終被市場淘汰。

戰略性退讓：在歷史上，許多成功的領導者都懂得在某些時刻做出戰略性退讓。例如，在外交或軍事上，有時候為了避免更大的衝突或消耗，選擇在某些利益上做出讓步，換取和平發展的機會。這看似「吃虧」，實際上是為了保存實力、贏得時間，最終達成更宏大的目標。

從心理學的角度來看，「吃虧就是佔便宜」可以從核心概念來理解，它關乎我們如何看待人際關係、自我價值以及長期的幸福感。

互惠原則 (Reciprocity)：這是社會心理學中的一個核心概念。當我們對他人釋出善意或做出一些犧牲時，對方會產生一種心理債務感。這種債務感促使他們在未來回報我們，且回報的程度往往會大於我們當初的付出。例如，當你在一次聚餐中主動請客，看似「吃虧」，但對方很可能在下一次聚會中回請你，甚至在其他方面給予你幫助，這就是互惠原則在運作。

自我價值與情緒健康：一個總是計較小利、害怕吃虧的人，內心會充滿焦慮和壓力，因為他們總是在擔心自己是否被佔便宜。這種心態會損害情緒健康，讓他們無法享受人際關係的樂趣。相反地，一個懂得適度讓步、不計較小利的人，通常心胸更開闊，內心更平和。這種平和的心態會吸引更多正向的人際互動，最終帶來更高層次的幸福感和滿足感。

從聖經的角度來看，「吃虧就是佔便宜」這個說法，可以說是對許多核心教義的通俗化詮釋。聖經並沒有直接使用「吃虧就是佔便宜」這句話，但它的精神貫穿了新舊約的許多教導，特別是在犧牲、謙卑、寬恕與愛的層面。聖經教導信徒要寬恕那些傷害我們的人，甚至要愛我們的仇敵。這是一種極其難以實踐的「吃虧」，因為它要求我們放棄報復的權利，放下心中的不滿與怨恨。

馬太福音 五:38-42：「你們聽見有話說：『以眼還眼，以牙還牙。』只是我告訴你們，不要與惡人作對。有人打你的右臉，連左臉也轉過來由他打；有人想拿你的內衣，連外衣也由他拿去；有人強逼你走一里路，你就同他走二里。」

這段經文的字面意思並不是要我們變成任人欺負的對象，而是強調一種超越世俗得失的寬恕與愛。當我們選擇寬恕，我們看似「吃虧」，但實際上是從怨恨的牢籠中解脫出來，獲得內心的平安與自由。這種精神上的「佔便宜」，遠勝於一時的報復快感。

人生常有「好心反被雷公劈」的時候。今天的經文，談到以色列人遇到基遍人，就是如此——明明是被騙了，卻因為守約與憐憫，反而成為神蹟的見證者。這就是典型的「吃虧就是佔便宜」。

世界的邏輯是：「誰害我，我絕不幫他！」但聖經的邏輯卻是：「為神的名守信、憐憫，即使看似吃虧，也要行到底。」當我們照著神的心意去做，祂會親自為我們爭戰，甚至行奇事。

一、思考的爭點：

1. 我們是否因為單純守約，有「吃虧就是佔便宜」理念，愛人

無條件，經歷上帝所賜的神蹟與喜樂？

2. 我們是否能夠因「吃虧就是便宜」理念，完成上帝使命，「最後自己都不知道為何會「贏得如此漂亮」的原因，進入人生的高峰，享受將仇敵踏在腳下的勝戰滋味與喜樂？」

二、經文：約書亞九：23-27；十：12-14

9:23 現在你們是被咒詛的！你們中間的人必斷不了作奴僕，為我 神的殿作劈柴挑水的人。」

9:24 他們回答約書亞說：「因為有人實在告訴你的僕人，耶和華—你的 神曾吩咐他的僕人摩西，把這全地賜給你們，並在你們面前滅絕這地的一切居民，所以我們為你們的緣故甚怕喪命，就行了這事。」

9:25 現在我們在你手中，你以怎樣待我們為善為正，就怎樣做吧！」

9:26 於是約書亞這樣待他們，救他們脫離以色列人的手，以色列人就沒有殺他們。

9:27 當日約書亞使他們在耶和華所要選擇的地方，為會眾和耶和華的壇作劈柴挑水的人，直到今日。

10:12 當耶和華將亞摩利人交付以色列人的日子，約書亞就禱告耶和華，在以色列人眼前說：日頭啊，你要停在基遍；月亮啊，你要止在亞雅崙谷。

10:13 於是日頭停留，月亮止住，直等國民向敵人報仇。這事豈不是寫在雅煞珥書上嗎？日頭在天當中停住，不急速下落，約有一日之久。

10:14 在這日以前，這日以後，耶和華聽人的禱告，沒有像這日的，是因耶和華為以色列爭戰。

經文背景

以色列百姓在艾城勝利，於以巴路山的立約後，回到了約但河谷他們在吉甲的軍事行動中心去（參九 6）。南方的戰役從這時

開始，但基遍人卻用不同的方式來謀求生存，他們決定去欺騙以色列人，用詭計來博取與以民訂立和約；基遍人靈巧地喬裝像遠方的居民，穿上殘舊的衣服，拿破的皮袋，並穿上舊鞋，這一切的目的，是要讓以色列眾民和他們的首領都相信他們是來自遠方的居民，因此願意與他們立下和約。在申七：1-2 和二十：10-15 裡，神准許以民與遠方的居民和談，但不可與靠近他們的七個迦南人和談，而且這七個迦南族人均屬「當滅之民」；基遍人屬於希未人，份屬當滅之民，知道只有與他們立下和約，才能確保他們國家的安全，因此，用心良苦地出此「計策」。

受騙後能否不計前嫌？當五王聯軍攻基遍時，基遍人向駐在吉甲以軍總部求援，約書亞依約有保護屬地的責任，約書亞對基遍人的回覆，顯出他的正直。他和首領受他們欺騙以後，本可以慢慢地前往援救，但是他們仍立刻趕去施援。趁黑突襲五王聯軍，大敗敵人。約書亞連夜走了二十五英里（40 公里）的山路，終於把五王的聯盟打敗。這是場極不尋常的戰役，有冰雹的神蹟和延長白晝的神蹟。當敵人的聯盟軍隊與以軍交鋒之時，神降下冰雹來擊潰敵人，幫助以軍的作戰計劃；約書亞向神祈求將日頭和月亮停住，使以軍有足夠的時間去將敵人殲滅（12-13 節）。這一場戰爭的獲勝，不單是在軍事上的勝利，重要的是約書亞在對神的認識和倚靠上有重大的增長；聖經明白的告訴說：「耶和華聽人的禱告，沒有像這日的，是因為耶和華為以色列爭戰」（14 節）。最重要的是，他們因為愛人（愛一個不可愛的對象），經歷令人無法想像的神蹟，遇到心理學所謂「心流」，也讓他們身份改變，從雜牌軍成為專業的作戰軍隊，享受到約書亞記十 24-25 「他們就近前來，把腳踏在這些王的頸項上。約書亞對他們說：“你們不要懼怕，也不要驚惶，應當剛強壯膽。因為耶和華必這樣待你們所要攻打的一切仇敵。”勝戰甜美果實的滋味。

三、啟示

（一）失誤被騙不等於失敗

經文背景（書九:14-15）：以色列人「沒有求問耶和華」，就與基

遍人立約，犯了疏忽。世俗觀點：錯了就該撤銷合約、反擊對方。

聖經立場：詩十五:4 說「立了誓，雖然自己吃虧也不更改」。神看重信實的心。

因為純真，單純相信人，所以約書亞與以色列人被基遍人騙，但是很特別地是上帝將此次不小心「受騙的經歷」視為「美麗的錯誤」，最後結局來看，卻成為化裝的祝福。在基遍被五王攻擊上，約書亞也表達純真的心志，單純守約連夜拯救基遍城，所以就蒙受上帝大大保守以及令人吃驚的神蹟奇事出現。

台語俗語：人有失手，馬有失蹄（Lâng ũ sit-tshiú, bé ũ sit-thî）——人人都會犯錯，只要會來到主面前認罪，就能看到主將我們帶領經歷到人生逆轉勝的境地。彼得曾三次不認主，但耶穌復活後仍恢復他，使他成為五旬節領三千人歸主的使徒。一次錯誤不必定義一生。我們的人生中，犯錯並不一定是終點，若願意回轉持守神的心意，神能使錯誤成為榮耀祂的見證。

（二）因為主的愛，將錯誤轉化為化裝祝福

經文背景（書 10:6-7）：基遍人被五王攻打，向約書亞求救。按理他們曾欺騙以色列人，約書亞大可袖手旁觀，但因立約與憐憫，他立即率軍上去。

以色列人與他們立約之後，過了三天才聽見他們是近鄰，住在以色列人中間的。”當以色列人發現自己被騙後，他們怎麼辦？特別是會眾的首領已經向基遍人起誓。以色列人不敢違約，因為這樣做將會被上帝懲罰，歷史後來證明，掃羅王後來違背了這個誓言，上帝的震怒就臨到以色列人身上，就是這個原因。（撒下二十一：1-6）

究竟是違背誓言，寧願冒犯上帝以致被懲罰比較好，還是遵守誓言，卻明知這不是上帝的旨意比較好，我們實在沒有一個模式可以遵循。但約書亞在兩難之間，找到一條智慧解決之路，讓三方皆贏的策略。書九 22-23 「約書亞召了他們來，對他們說：「為甚麼欺哄我們說『我們離你們甚遠』呢？其實你們是住在我

們中間。現在你們是被咒詛的！你們中間的人必斷不了作奴僕，為我 神的殿作劈柴挑水的人。」約書亞清楚上帝的心意，為何要把迦南人滅淨殺絕，因為怕以色列人在迦南地可能會被多數人的文化風俗影響信仰純正度。所以約書亞用基遍人透由在聖殿周圍工作，來影響他們的文化，所以在「生死」二條路上，找出第三條路，就是「作奴僕在聖殿作劈柴挑水的人」，某個程度而言，這是個十分危險與爭議的作法，但最後也得到上帝的默許與諒解（神蹟奇事的幫助）。坦白說，這就是上帝的「恩寵」！

如今基遍人被五王攻打，向約書亞求救。世俗觀點：讓他們自食惡果，才公平。但聖經立場：耶穌教導「愛你們的仇敵，為那逼迫你們的禱告」（太五:44）。最後約書亞選擇盡力營救基遍人。憐憫不只是好品格，更是讓神蹟發生的前提。當我們放下報復的權利，就給神的作為留空間。

有時，就算我們所做的違背了上帝的旨意，以致走了許多冤枉路，但我們不要忘記，上帝連我們犯的錯他也掌管，從我們的罪中還能帶出祝福。在我們疏忽考慮不周時，或一時不察走歪了，不管是婚姻、事業、學業。如以色列人與基遍人立約，只要我們能認錯悔改，上帝是能夠用他的杖，他的竿，把我們引導走向義路的。上帝是天父，他看顧自己的孩子，不會放棄我們的。上帝用基遍人作“劈柴挑水”的人。以後我們還看到上帝為基遍人行了一個大神蹟（書十：10 - 14）；上帝的會幕被支塔在基遍（代下：3）；基遍人也幫助尼希米重建耶路撒冷的城牆。（尼三：7）這都是上帝的恩典，祂把本是被咒詛的基遍人，變成以色列人的一個祝福。

（三）因愛不可愛的人，產生驚奇的神蹟

經文背景（書十:12-14）：約書亞全力救基遍人，神就使日月停住、降下冰雹，成就前所未有的大勝利。若約書亞因怨恨不救基遍人，就沒有這場神蹟的舞台。

神使「日月停住一天」，這一天變成「長日」，在埃及、中國及印度的天文曆都記載有一次「長日」，雖然他們不明白為什麼，卻證明確實有這麼一個特殊天象。天文學家研究天文曆，發現天

文曆中少算了一整天，也就是我們的時間缺少了 24 小時，這缺少的一整天 24 小時跑去哪裡呢？1890 年美國耶魯大學 TROTTER 教授，說到，他曾經與一位不信聖經的天文學權威教授討論到這件事，TROTTER 告訴這天文學者說，缺少的 24 小時可以在聖經中找到答案。這學者抱著懷疑的態度去查考聖經，果然在約書亞記十章裡找到了部份的答案，「日月停止運行約有一日之久」，核算起來有 23 小時又 20 分鐘，這使他信心大增，那麼剩下的 40 分鐘在哪裡？他繼續研讀聖經，在列王記下 20 章希西家的禱告中又有了新發現，希西家要求「日影往後退十度」，這十度恰好是 40 分鐘。兩部份加起來，正好 24 小時一天的時間，剛好合乎天文曆中少算的一整天！這不信的學者終於相信聖經記載真確無比。

重點不在於自然科學如何解釋此次的神蹟奇事，而是有一個「隱藏」的神蹟奇事是需要我們去發掘的。為何約書亞不要在當時禱告，可求神降下冰雹來擊潰敵人類似的神蹟，由上帝出手擊殺即可，約書亞（八十多歲）與以色列百姓已經夜行軍爭戰一天，體力與耐力即將耗盡。反而是請求「時間暫停」，讓他們全力以赴地，打敗敵人，除惡務盡呢？可見艾城之戰後，約書亞與以色列百姓進入一個新的屬靈境地，因為救基遍（是不可愛的對象）對時間的管理上，因為他們清楚上帝的呼召，且領受上帝的恩典，他們掌握了對時間的主動權，充滿的戰鬥力一心想完成上帝的使命。這樣的心境與戰鬥力，是屬靈生命的最高潮。「日頭啊，你要停在基遍；月亮啊，你要止在亞雅崙谷。」約書亞這種氣壯山河的禱告，大大感動神，立即命令日月停止運行，實在令人嘆為觀止！聖經藉這個禱告把人和神同工的景象，生動的表達出來！讓我們看見一個信心偉人的氣魄，也讓我們看見神榮耀的彰顯，這是何等的震撼人心！約書亞見證了「信心多大，神的榮耀就有多大！」，也見證了因為使命，全力以赴，充滿鬥志的時間管理模式。

心理學米哈里教授在 1970 年代時發現：多數人工作一天之後筋疲力盡，但是，有些人會工作一整天之後，竟然還精神抖擻。於是他開始研究特別有「創造力」的人，有以下心流狀態：

效率、創造力高，忘記時間、飢餓。1975 年，米哈里教授首次發表了他對於這個神祕現象的研究，並給它一個很傳神的名字「心流」(flow)。什麼是心流？它是特殊的精神狀態，當你在極度專注時，完全沈浸其中，效率和創造力提高，讓你忘記時間、忘記飢餓、甚至忘記所有不相干的身體訊號。而想快樂、提升幸福感，這個狀態是關鍵

現代例子：美國民權領袖馬丁·路德·金博士，選擇非暴力愛的行動，最終推動法律改革與社會轉變，這在人眼中幾乎不可能。

台語俗語：心正腳正，行路就平順 (sim tsiann kha tsiann, kiann-lōo tō pīng-sūn) ——心對了，路就對了。當我們為神的名、為愛與誠信去行動，神會把我們的順服變成祂榮耀的舞台。

四、自己的感受

「佔便宜」的定義轉變：這句話也促使我們重新定義什麼是「佔便宜」。真正的「便宜」不只是眼前的物質利益，更包括了人際關係的深化、個人聲譽的提升，以及內心的平靜與滿足。從這個角度來看，適度地讓出一些短期的利益，以換取這些更深層、更長期的價值，就是一種更高明的「佔便宜」。

「吃虧就是佔便宜」這句話，本身其實承載了兩種不同的底層觀念——一個是世俗智慧的觀念，一個是屬靈信仰的觀念。

雖然表面用詞一樣，但動機、價值判斷和結果截然不同。

1. 世俗的底層觀念

核心邏輯：短期忍讓、長期獲利。

心理基礎：人際互惠、名聲效應（今天吃虧，別人感恩，未來回報更多）。

價值觀：計算長遠利益，把吃虧當作投資。

例子：商場上「先賠錢打知名度」，之後靠忠誠顧客賺回來；做人時吃點虧，換取別人對你的信任與支持。

限制：依賴環境與人心的回饋，若對方忘恩或環境變化，可能「吃虧」就真變成虧。

2. 聖經的底層觀念

核心邏輯：為神的義、神的愛而甘心受損，最終獲得神的獎賞與介入。

心理基礎：信靠神的主權，知道祂是公義的審判者與供應者。

價值觀：先求神的國和神的義（太 6:33），即使眼前「吃虧」，也知道神會按祂的方式賜下更好的結果。

例子：

約書亞救基遍人，看似吃虧（要冒險打仗），卻見到日月停住與全勝的神蹟。

結果：即使地上的回報不立刻顯現，也有永恆的獎賞（啟二十二:12）

「吃虧就是佔便宜」這句話並非一種消極的態度，而是一種積極的智慧與策略。它鼓勵我們跳脫短視的思維，從更宏觀的角度看待得失。它教導我們，真正的成功與幸福，往往來自於我們如何與他人建立連結、如何累積信譽，以及如何平衡自己的內心。

從聖經的角度看，「吃虧就是佔便宜」的核心思想是：**犧牲短暫的、世俗的利益，以換取永恆的、屬靈的價值。這種「佔便宜」不是物質上的，而是來自於內心的平安、與神的關係，以及在天上的永恆獎賞。這是一種超越世俗邏輯的得失觀，鼓勵信徒將目光放得更遠，追求更高層次的價值。

馬太福音 六:19-21：「不要為自己積攢財寶在地上；地上有蟲子咬，能鏽壞，也有賊挖窟窿來偷。只要積攢財寶在天上；天上沒有蟲子咬，不能鏽壞，也沒有賊挖窟窿來偷。因為你的財寶在哪裡，你的心也在那裡。」

這段經文鼓勵信徒將資源、時間和精力用於服事神與他人，而不是為自己積攢地上的財富。這看起來是一種「吃虧」，但實際上是在投資一個不會貶值、不會被偷竊的「天上財寶」。

五、結論

約書亞「日月停住的禱告」另一個角度，我們看到一位純真信仰，因為上帝的呼召與使命，就帶動了因為愛人，「全力以赴」

「充滿鬥志」的時間管理，這是上帝的祝福，就是岡山長老教會會友即將要經歷的神蹟奇事。

以色列人雖因疏忽被騙，但因守信與憐憫，他們成了神蹟的參與者。

錯誤不是失敗的終點——回轉依靠神，祂能反轉局勢。憐憫與誠信是屬靈戰場的致勝武器——比策略更有力。神蹟常發生在看似吃虧的路上——因為那條路與基督的心相合。世界會說：「你傻啊？」神卻說：「你忠心又有愛心，必得見我的榮耀。」

討論題綱：

1. 請用實際的例子分享自己對「吃虧就是佔便宜」的看法以及經歷神蹟有何啟示？
2. 透由今天的分享，你最大的感動與啟示是什麼？

代禱事項：

1. 求主安靜我們的心，帶領我們在「日月停住」有新的啟示。幫助我們認識「吃虧就是佔便宜」的理念，以及「全心以赴充滿鬥志」的意義與「愛人無條件」的態度與角色，讓主成為我們的幫助。
2. 為目前「幸福小組、門訓、RPG」的推動順利，以及牧師推動過程有主保守同行，面對困境與問題能夠有智慧處理。

祈禱文：

親愛的上帝，謝謝祢讓我們的生活，是活在「純真的敬拜」中；我們常真實看見自己的有限與軟弱，我們真的需要祢成為我們生命中的王。求祢讓我們有反省信仰的能力，對「吃虧就是佔便宜」有新的認識，才及「日月暫停」有新的體會與感恩、有實踐信仰的動力，讓我們在生活中能夠處處看見祢作王的確據，勇敢「作時間的主人」作個得勝的基督徒。奉主耶穌的名禱告，阿們。

行動參考方案：

1. 每天花點時間寫單獨會主，靈修日記，記下生活的瑣事、當下的心情，藉此檢視自己在這當中放入多少信仰的反省，完成多少信仰的實踐。如何學習「吃虧就是佔便宜」的理念、「單純愛人與經歷神蹟」的功課？
2. 審查自己是否願意委身全然獻祭，為主所用，因「吃虧就是佔便宜」歷歷生命的喜樂。是否願意參加目前教會的小組服事以及早禱會的服事？